



РОСКОНГРЕСС

РК-ИНВЕСТИЦИИ

**ПЛАТФОРМА
ПО ПРОДВИЖЕНИЮ
ИНВЕСТИЦИЙ**







ЕЖЕГОДНО

 **> 100**
мероприятий
от Монтевидео
до Владивостока

 **> 1 700**
соглашений
на сумму **9** ^{тран} **Р**

 **> 15 000**
представителей
СМИ

Фонд Росконгресс – социально ориентированный нефинансовый институт развития, крупнейший организатор международных, конгрессных, выставочных и общественных мероприятий.

Фонд учрежден в 2007 году с целью содействия развитию экономического потенциала, продвижения национальных интересов и укрепления имиджа России. Фонд всесторонне изучает, анализирует, формирует и освещает вопросы российской и глобальной экономической повестки. Обеспечивает администрирование и содействует продвижению бизнес-проектов и привлечению инвестиций, способствует развитию социального предпринимательства и благотворительных проектов.

ФОНД РК-ИНВЕСТИЦИИ

- Центр компетенций Фонда Росконгресс в области инвестиций и финансового консультирования.
- Специализированный сервис Фонда РК-Инвестиции эффективно решает задачи по привлечению инвестиций, поддержке реализации и сопровождению бизнес проектов для партнеров и клиентов Фонда Росконгресс как в России, так и на международных рынках.
- Масштаб экосистемы Фонда Росконгресс позволяет находить требуемые решения в различных сферах инвестиционной и предпринимательской деятельности.





ЭКОСИСТЕМА ФОНДА РОСКОНГРЕСС

Уникальная международная коммуникационная платформа, объединяющая ключевых участников экономической и политической деятельности Российской Федерации и других стран.



ЦЕЛЬ

Ключевой целью деятельности Фонда РК-Инвестиции является привлечение финансирования и поддержка реализации инвестиционных, бизнес- и экспортно ориентированных целевых проектов на территории регионов Российской Федерации



ОПИСАНИЕ ПРОДУКТА

- Подготовка, структурирование и организация акционерного и долгового финансирования для целевых проектов через сеть российских и международных партнеров и клиентов Фонда Росконгресс
- Оценка и подбор бизнес-проектов в соответствии с запросом инвесторов
- Участие в акционерном капитале проектных компаний
- Организация взаимодействия с федеральными и региональными институтами развития, общественными организациями и государственными органами власти
- Проведение выездных бизнес миссий и роуд-шоу (сервис Фонда Росконгресс)
- Продвижение целевых проектов на ключевых площадках и мероприятиях Фонда Росконгресс



ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ КЛИЕНТА

- ✓ Доступ к широкой базе партнёров Фонда Росконгресс – более 80 000 участников из 195 стран
- ✓ Эффективное взаимодействие с регионами – подписано более 60 соглашений на уровне первых лиц
- ✓ Прямой доступ к российским и международным фондам, инвестиционным компаниям и частным инвесторам – более 1 000 участников
- ✓ Постоянный pipeline бизнес-проектов – более 500 проектов в работе
- ✓ Поддержка одного из ключевых институтов развития России в лице Фонда Росконгресс
- ✓ Содействие команды Фонда РК-Инвестиции на протяжении всего цикла работы над проектом



ОПЫТ КОМАНДЫ

Общий объем финансирования по рассмотренным консультационным сделкам составляет около 22 млрд долл. США



ФОРМАТ РАБОТЫ

Фонд РК-Инвестиции заключает с клиентом договор на оказание услуг в соответствии с объемом работ и целями, стоящими перед заказчиком. Клиент оплачивает фиксированное вознаграждение и/или вознаграждение за успех в случае успешного финансового закрытия.

- ✓ Организация взаимодействия с федеральными и региональными институтами развития, общественными организациями и государственными органами власти
- ✓ Организация и привлечение акционерного финансирования через сеть российских и международных партнеров и клиентов Фонда Росконгресс
- ✓ Организация и привлечение долгового финансирования от российских и международных источников, включая экспортно-кредитные агентства
- ✓ Участие в акционерном капитале проектных компаний через миноритарное участие и гарантированный выход из проектов
- ✓ Оценка и подбор применимых инструментов государственной поддержки для инвестиционных и экспортно ориентированных проектов
- ✓ Оценка и подбор бизнес-проектов в соответствии с запросом и критериями заказчика
- ✓ Консультирование по инфраструктурным проектам, включая сопровождение реализации проектов в рамках государственно-частного партнёрства (ГЧП)
- ✓ Продвижение проектов на ключевых площадках и мероприятиях Фонда Росконгресс
- ✓ Привлечение и координация работы прочих профессиональных консультантов

«СУПЕРМАРКЕТ»
ПРОЕКТНЫХ
РЕШЕНИЙ

Шаг № 1

Формирование заявки по проекту

- Получение заявки по проекту

Шаг № 2

Изучение проекта на предмет возможности привлечения инвестиций

- Предварительная оценка проекта (скоринг) на предмет инвестиционной привлекательности
- Отбор и включение в реестр проектов
- Решение по дальнейшей работе над проектом

Шаг № 3

Комплексный инвестиционный анализ проекта

- Анализ документации по проекту
- Уточнение коммерческих, стратегических и финансовых приоритетов
- Анализ возможных вариантов контрактной структуры
- Подготовка предварительного плана по подготовке и привлечению финансирования
- Подготовка предложения и согласование договора на сопровождение с инициаторами проектов

Шаг № 4

Подготовка документации и структуры сделки

- Детальное изучение проекта
- Подготовка материалов для инвесторов/кредиторов (info package):
 - информационный меморандум
 - инвестиционная презентация / тизер
 - финансовая модель
 - проект основных условий сделки
 - прочее
- Формирование списка заинтересованных инвесторов/кредиторов

Шаг № 5

Выход на рынки капитала и получение финансирования

- Выход на рынок капитала
- Предоставление потенциальным инвесторам/кредиторам материалов по проекту
- Организация встреч и переговоров
- Адресная работа и переговоры в интересах клиента
- Дальнейшая работа по финансовому закрытию
- **Привлечение инвестиций / решение поставленных задач**

	Инвестиционные / бизнес-проекты
Тип клиента*	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Средний и крупный бизнес
Размер**	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Бюджет проекта от экв. 15 млн до 150 млн долл. США
Целевые отрасли	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Рассматривается широкий круг отраслей экономики, включая следующие: <ul style="list-style-type: none"> ▪ промышленность, в том числе переработка полезных ископаемых ▪ энергетика / горнорудная промышленность / нефть и газ; ▪ машиностроение / локализация производства оборудования, в том числе высокотехнологического; ▪ сельское хозяйство ▪ высокотехнологичные и ИТ-проекты ▪ туризм и рекреация ▪ инфраструктура и ГЧП
Стадия проекта	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Наличие ТЭО/бизнес-плана ▪ Наличие намерений / начальных договоренностей по контрактной структуре ▪ Наличие / высокая вероятность получения необходимых лицензий и разрешений/согласований ▪ Наличие продукта и выручки для венчурных проектов
Инвестиционный период	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Продолжительность инвестиционной фазы (желательно не более 5 лет) ▪ Продолжительность погашения коммерческого долга (желательно не более 10 лет с даты подписания кредитного соглашения)
Структура акционеров	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Приемлемый кредитный рейтинг ▪ Наличие опыта реализации проектов подобного масштаба и отраслевой направленности ▪ Отсутствие негативной информации о деловой репутации
Акционерный капитал	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Размер минимального участия инициаторов проекта в акционерном капитале составляет от 10% до 20%
Эффективность проекта	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Экономическая эффективность проекта и приемлемая норма доходности, с учётом ценовых условий по основным договорам: <ul style="list-style-type: none"> ➢ положительная чистая приведенная стоимость (NPV); ➢ внутренняя норма доходности (IRR) от 15%; ➢ срок окупаемости проекта (PBP) до 7 лет ▪ Стратегическая целесообразность проекта с учетом динамики цен и действий конкурентов на целевых рынках

* В некоторых случаях тип клиента может быть изменен, а размер сделки – увеличен.

** В некоторых случаях размер проекта/сделки может быть изменен.

ПРОФИЛЬ КЛИЕНТОВ

- Средний и крупный бизнес
- Российские компании, корпорации и инвестиционные фонды
- Международные компании, корпорации и инвестиционные фонды
- Индивидуальные и частные инвесторы
- Агентства по привлечению инвестиций и корпорации развития



ФАКТОРЫ УСПЕХА

- Наличие опытной и квалифицированной команды
- «Зрелая» стадия и степень подготовки проекта
- Стратегическая и экономическая эффективность проекта с приемлемой нормой доходности
- Существенный рыночный потенциал проекта
- Участие инициаторов проекта в акционерном финансировании
- Комфортные условия входа для внешних инвесторов

Международное сотрудничество

В рамках работы по укреплению имиджа Российской Федерации на мировой арене, стимулированию выхода региональных российских экспортных компаний на внешние рынки и развитию торгово-экономических отношений с иностранными государствами Фонд Росконгресс проводит выездные мероприятия за рубежом, занимается формированием иностранных делегаций, организацией круглых столов и страновых павильонов на полях мероприятий Фонда, двусторонних деловых форумов, дней России, бизнес-миссий и других разноформатных проектов для представителей деловых и официальных кругов России и иностранных государств.

Фонд Росконгресс предлагает эффективные решения по продвижению регионов Российской Федерации, включая их инвестиционный и экспортный потенциал:

- Организация выездных зарубежных мероприятий – роуд-шоу российских регионов
- Проведение на территории региона выездных сессий в рамках проекта «Регионы России: новые точки роста»
- Продвижение бренда региона на главных конгрессных мероприятиях страны
- Продвижение инвестиционных возможностей региона через международную и региональную партнерскую сеть Фонда Росконгресс



Государственные структуры



Агентства и институты развития



АГЕНТСТВО ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ И ПОДДЕРЖКЕ ЭКСПОРТА



Региональные партнеры



Компании и корпорации





Приглашаем вас воспользоваться
сервисом по продвижению инвестиций!

Александр ШАТИРОВ
Директор Фонда РК-Инвестиции

 Фонд РК-Инвестиции, Россия, 123610
Москва, Краснопресненская наб., д. 12

 +7 (495) 640 4440

 Investment_support@roscongress.org

